



Alternance – Business Developer

à partir de septembre 2022

Biilyo développe une **Agriculture Citoyenne**, dans laquelle chacun peut trouver un rôle, pour créer des réseaux d'entraide et alimentaires basés sur les jardins des particuliers.

L'Agriculture Citoyenne contribue à :

- Favoriser la création de potagers, composteurs, poulaillers et la plantation d'arbres fruitiers.
- Permettre aux habitants de mutualiser les récoltes, graines, compost, outils, coups de main, etc.

Aujourd'hui, une plateforme coopérative facilite les échanges et est en libre accès pour tout le monde sur le site biilyo.com. Pour déployer cette Agriculture Citoyenne au niveau local, nous nous adressons de manière sur-mesure auprès des collectivités.

Après avoir éprouvé le concept et signé avec plusieurs communes, nous recherchons un Business Developer en alternance pour nous aider à essaimer l'Agriculture Citoyenne partout en France !

Biilyo est une **société à mission** : l'ensemble de notre activité s'inscrit dans la poursuite de plusieurs objectifs sociaux et environnementaux inscrits dans nos statuts juridiques.

Missions

Intégré(e) à notre équipe de 4 personnes, vous serez encadré-e et vous travaillerez sur 2 missions principales :

1. Convaincre de nouvelles communes pour répliquer l'Agriculture Citoyenne

- Votre but est d'identifier de nouvelles communes et communautés de communes en lien avec les objectifs stratégiques ; Vous participez activement à l'ensemble du cycle de vente (prospection, génération de leads, prise de RDV, qualification, présentation, devis, suivi, signature, etc.) ;
- Vous identifiez des axes de collaboration avec des communautés de communes (Plan Alimentaire Territoriaux, PCAET, etc.)
- Vous comprenez les besoins et enjeux de chaque territoire et êtes ambassadeur de Biilyo
- Vous développez avec soin la relation avec toutes les parties prenantes de votre réseau
- Vous participez à l'amélioration de nos suivis et process commerciaux

2. Gérer et coordonner le déploiement de l'Agriculture citoyenne au niveau local

- Vous suivez et coordonnez le déploiement avec la mairie et l'équipe Biilyo ;
- Vous assurez les remontées terrains auprès de l'équipe ;
- Vous participez à l'amélioration de nos services et à la fidélisation de nos collectivités clientes
- Ponctuellement, vous participez à des événements et réunions publiques avec des habitants et d'acteurs locaux

Profil recherché

- Vous êtes en cours d'une formation Bac+3/Bac+5 type école de commerce ou universitaire ;
- Vous comprenez l'intérêt de notre démarche ;
- Vous avez une première expérience ou formation liée à la prospection ou développement commercial ;
- Vous avez une bonne analyse, un bon sens relationnel et souhaitez apprendre ;
- **Vous avez un état d'esprit entrepreneurial, vous osez et vous persévérez même quand c'est pas évident**

Pourquoi rejoindre Biilyo ?

- Vous prenez part à une aventure entrepreneuriale dans une jeune société à mission s'adressant au sujet de la résilience alimentaire des territoires ;
- Vous avez un rôle central dans le développement de l'Agriculture Citoyenne et vous aurez un impact concret auprès des communes et des habitants ;
- Vous avez la possibilité de monter en compétences et d'expérimenter à nos côtés ;
- Vous ferez de belles rencontres avec des élus, des entrepreneurs, etc.



Alternance – Business Developer

à partir de septembre 2022

Informations complémentaires

- Alternance d'un an à partir de septembre 2022 ;
- 50 % Transport
- Locaux de l'incubateur Matrice (Paris 15ème) - 2 jours en présentiel par semaine, le reste en télétravail
- Ordinateur portable et téléphone personnels nécessaires.

Comment postuler ?

Envoyez à contact@biilyo.com votre CV et expliquez dans votre mail pourquoi vous souhaitez rejoindre Biilyo.

A très bientôt !

L'équipe Biilyo